

**Workshop-Reihe:
Unternehmerische Kompetenzen für Künstler und in kreativen Berufen Tätige**

**Gesprächs- und Verhandlungstechniken für
in künstlerischen & kreativen Berufen Tätige**

20.04. und 24.04.2015

2 Tage à 6 Stunden jeweils 10.00 – 16.00 Uhr

ORT

Beratung & Training - Lang & Trumbach
Gersdorfstr. 62 in 12105 Berlin-Mariendorf

Teilnehmerbeitrag (incl. Zertifikat und Skript): 30,00 EUR

Künstler und in kreativen Berufen selbständig Tätige sowie ExistenzgründerInnen in diesen Bereichen stehen häufig vor der großen Herausforderung, ihren künstlerischen Anspruch und kreatives Schaffen in einem wirtschaftlich erfolgreichen Rahmen zu etablieren. Dabei fällt es ihnen zumeist schwer, sich als UnternehmerIn zu verstehen und sich im Spannungsfeld zwischen Kunst und Kommerz gleichermaßen auch nach wirtschaftlichen Gesichtspunkten zu positionieren. Professionelle Gesprächs- und Verhandlungstechniken spielen dabei eine wichtige Rolle, um die eigenen Vorstellungen und Anforderungen gegenüber Geschäfts- und Kooperationspartnern, Auftraggebern, Kuratoren und anderen Gesprächspartnern kompetent und wirksam zu vertreten.

Die beiden Referenten dieses 2 tägigen Praxisworkshops, die Gründungs- und Unternehmensberaterin Annette Lang und der Agenturleiter von black flamingo, Torsten Oelscher, sind langjährig erfahren in Gesprächs- und Verhandlungsführung, vereinen beide Sichtweisen und zeigen praktische Wege sowie Instrumente auf..

Im Rahmen dieser zweitägigen Veranstaltung

- erhalten Sie zahlreiche praktische Hinweise und Techniken, um künftig die unterschiedlichsten Gesprächssituationen kompetent und professionell zu bewältigen
- haben Sie die Gelegenheit, eigene Gesprächsleitfäden zu entwickeln und diese in praktischen Übungen anzuwenden
- können Sie durch den Austausch wichtige Rückmeldungen und Feedback zu Ihrem Auftreten erhalten und Ihr persönlichen und künstlerisches Netzwerk ausbauen

geplanter Ablauf und Inhalte

1. Tag Grundlagen der Gesprächs- und Verhandlungsführung

- Begrüßung und Einführung ins Thema
- Anlässe/Situationen für Gespräche und Verhandlungen von Künstlern und in der Kreativwirtschaft Tätiger sowie der jeweiligen Gesprächspartner
- Grundlagen der Gesprächs- und Verhandlungsführung
- professionelle Vorbereitung von Gesprächen und Verhandlungen
- Aufbau von Gesprächsleitfäden

2. Tag Vertiefung und praktische Umsetzung der Gesprächs- und Verhandlungstechniken

- Vorstellung individueller Gesprächsleitfäden für unterschiedliche Situationen und Gesprächspartner bzw. Verhandlungspartner
- praktische Anwendung in Übungssituationen und deren Auswertung
- Selbst- und Fremdbeobachtung in Gesprächssituationen
- Abschluss, Ausgabe Zertifikate, Verabschiedung

Maximale Teilnehmerzahl: 15 Personen (für die Durchführung sind mind. 7 Anmeldungen erforderlich)

Anmeldung bis 15.04.2015 mit untenstehendem Anmeldeformular bei:

black flamingo GbR - Torsten Oelscher

Herzbergstr.40-43

10365 Berlin

infoportal@blackflamingo.eu

Für die Veranstaltung wird eine Förderung beim Bundesamt für Ausfuhr und Wirtschaftskontrolle (BAfA) beantragt

ANMELDUNG

Gesprächs- und Verhandlungstechniken für in künstlerischen & kreativen Berufen Tätige

2 Tages-Seminar
am

20.04. und 24.04.2015

Name:

Vorname:

Anschrift:

Geburtsdatum:

Telefon:

Email:

Ich nehme an dem o.a. Seminar teil.

Die Teilnehmergebühr in Höhe von 30 € werde ich
bar am 1. Veranstaltungstag

bezahlen.

Datum:

Unterschrift:

Anmeldung bitte bis zum 15.04.2015 an:

black flamingo GbR - Torsten Oelscher
Herzbergstr.40-43
10365 Berlin
infoportal@blackflamingo.eu

Bitte beachten Sie, dass die Teilnehmerzahl auf 15 Personen begrenzt ist!

Die Veranstaltung kann nur durchgeführt werden, wenn mind. 7 TeilnehmerInnen anwesend sind.

Für die Veranstaltung wird eine Förderung beim Bundesamt für Ausfuhr und Wirtschaftskontrolle (BAfA)
beantragt